

Warszawa, dnia 27 kwietnia 2015 r.

Szanowni Państwo, Akcjonariusze i Partnerzy Biznesowi,

Pomimo stosunkowo słabych rezultatów I kwartału 2014 r. w kolejnych okresach przedstawianego okresu udało się nam osiągnąć sukces. Niezależnie od wciąż obecnych, zwłaszcza na głównym z obsługiwanych przez Spółkę rynków – w budownictwie, objawów spowolnienia gospodarczego kolejne miesiące przyniosły zdecydowaną poprawę sytuacji przedsiębiorstwa.

Stopniowe ożywienie od strony makroekonomicznej, a także dywersyfikacja sprzedaży i korzyści z przeprowadzonej wcześniej reorganizacji przyniosły zdecydowanie większą niż w 2013 r. liczbę zleceń i obsługiwanych projektów, a stopień wykorzystania bazy maszynowej sięgał górnych pułapów możliwości technologicznych. Rezultatem jest wyższa o 15% sprzedaż w relacji do roku poprzedzającego oraz imponujący wzrost wartości wyników: EBIT o 50%, zysk brutto o 114%, a zysk netto o 108% (informacje po wyłączeniu z porównania danych działu prefabrykacji za 1 kwartał 2013 r.). Porównując efekty 2014 r. mogę z dumą podkreślić, że miniony rok był jednym z najlepszych w kilkuletniej historii przedsiębiorstwa od chwili fuzji EFH Żurawie Wieżowe S.A. i Gastel S.A.

Patrząc na ubiegły rok warto zwrócić uwagę na inwestycje sprzętowe. Nasz park maszynowy wzbogacił się o pięć fabrycznie nowych żurawi hydraulicznych Liebherr o udźwigu od 95 t do 200 t. Koniec 2014 r. przyniósł zawarcie kontraktu dostawy kolejnego – tym razem 500 t. Kolejny ważny krok na drodze ku nowoczesnej i wielowymiarowej bazie sprzętowej, a jednocześnie poszerzenie wachlarza usług o innowacyjne propozycje to realizacja projektu dotacyjnego „2 turbiny w 72 godziny – Innowacyjna usługa kompleksowego wznoszenia elektrowni wiatrowych”, w ramach którego pozyskaliśmy samojezdny żuraw kratowy o udźwigu 650 t.

Interesujące efekty przyniosło usamodzielnienie zakładu prefabrykacji – spółka celowa Gastel Prefabrykacja S.A. po okresie reorganizacji i modernizujących inwestycji w latach 2013 – 2014 osiąga coraz lepsze wyniki. Ukierunkowanie jej działalności na rynek telekomunikacyjny oraz efektywność i sprawność organizacyjną sprawiły, że jej sprzedaż rok do roku wzrosła o ponad 70%, pojawiły się nowe projekty, nowi kontrahenci. Oczekuje się, że w 2015 r. pojawią się znaczące zyski.

W minionym okresie Grupa Kapitałowa Herkules powiększyła się o kolejne przedsiębiorstwo – spółkę Viatron S.A. specjalizującą się w usługach transportu pionowego wysokich podniesień. Mamy nadzieję, że bliska współpraca i uzyskane w ten sposób efekty synergii pozwolą nam szerzej i jeszcze skuteczniej zaistnieć na obiecującym rynku energetyki wiatrowej.

W imieniu całego Zarządu Herkules S.A. pragnę podziękować personelowi Spółki za ciężką pracę, a także wszystkim Akcjonariuszom oraz Członkom Rady Nadzorczej za okazane zaufanie i wsparcie.

Zapraszam Państwa do zapoznania się z Raportem Rocznym Herkules S.A. za rok 2014.

Grzegorz Żóćcik

Prezes Zarządu  
Herkules S.A.